

Ranking najtańszych kredytów hipotecznych

» marzec 2024

Ronald Szczepankiewicz

rm

KREDYTY HIPOTECZNE

Ronald Szczepankiewicz & Magdalena Łyczko - Hałaszyk

ILE **zaoszczędzisz** nadpłacając kredyt?

sprawdź nasz

kalkulator

OBLICZ SWÓJ KREDYT





Ranking najtaniejszych kredytów hipotecznych

- raport RMKREDYTY



Witam Cię w rankingu najtańszych kredytów hipotecznych marca!

Warto wspomnieć, co może dla niektórych zabrzmieć dość kontrowersyjnie, ale powiedzmy sobie wprost - **nie jesteśmy fanami rankingów :-)**. Zewsząd bombardowani jesteśmy ciągle tym samym: najniższa rata, najniższa prowizja, najniższa marża, (czasem) najniższy koszt początkowy. Dlatego jak zawsze do rankingów podchodzimy w inny niż wszyscy – praktyczny – sposób!

Stawiamy na:

- Cenę kredytu w oparciu o konkretny parametr: koszt kredytu po 5 latach.
- Ocenę subiektywną, której istotą są warunki współpracy z danym bankiem.

*Serdecznie zapraszam do lektury
i konstruktywnej krytyki!*

Ronald Szczepankiewicz

ronald@rmkredyty.pl



Chcesz co miesiąc
otrzymywać najnowszy ranking
kredytów hipotecznych?

Zapisz się!

Ranking powstał
we współpracy
z Arturem Bajonem
i Magdaleną Łyczko-Hałaszczyk

SPIS TREŚCI:

1. Zanim przejdziesz do rankingu...	5
2. Ranking najtańszych kredytów hipotecznych marzec 2024	7
■ Gdzie po kredyt z 10% wkładem własnym (90% LTV) oprocentowanie zmienne	
■ Gdzie po kredyt z 20% wkładem własnym (80% LTV) oprocentowanie zmienne	
■ Gdzie po kredyt z 50% wkładem własnym (50% LTV) oprocentowanie zmienne	
■ Gdzie po kredyt z 10% wkładem własnym (90% LTV) oprocentowanie stałe	
■ Gdzie po kredyt z 20% wkładem własnym (80% LTV) oprocentowanie stałe	
■ Gdzie po kredyt z 50% wkładem własnym (50% LTV) oprocentowanie stałe	
3. „Mieszkanie Na Start”	19
4. Warunki współpracy, nasz Know-How	21
5. Dane kontaktowe	30

» 1. Zanim przejdziesz do rankingu...

Być może dla niektórych zabrzmiało to dość kontrowersyjnie, ale **powiedzmy sobie wprost - nie jesteśmy fanami rankingów**. Zawsząd bombardowani jesteśmy ciągle tym samym: najniższa rata, najniższa prowizja, najniższa marża, (czasem) najniższy koszt początkowy. **STOP!** Przecież to nie o to chodzi! Wybór kredytu nie sprowadza się przecież do przesortowania tabeli 100 ofert po określonym kryterium! Naszym zdaniem zarówno przygotowanie rankingów, jak i wybór konkretnej oferty powinien odbywać się w sposób kompleksowy, w oparciu o pełny obraz sytuacji, potrzeby klienta oraz rzetelne wyliczenia.

Rozumiemy, że różni ludzie mają różne potrzeby i priorytety. Dla jednego ważne będzie uzyskanie kredytu przy jak najmniejszym zaangażowaniu środków własnych na start, dla innego głównym kryterium wyboru będzie najniższa miesięczna rata. To jednak nie koniec dywagacji. Wybierając kredyt hipoteczny musimy bowiem pamiętać, że nasza współpraca z bankiem to nie tylko rata, zdolność czy proces uzyskania kredytu, to długoterminowa relacja, która będzie trwała kilka lat, a warunki tej współpracy (m.in. produkty dodatkowe, wcześniejsza spłata) są równie ważne co aspekt kosztowy.

“ Wybór kredytu powinien odbywać się w sposób kompleksowy, gdyż często skupiając się na jednym parametrze, pomijamy inny, który w codziennym życiu może okazać się dużo bardziej uciążliwy niż zapłacenie raty czy prowizji wyższej o kilka złotych.

I tak właśnie powstał ranking, który czytasz. Ranking, który w odróżnieniu od innych topów i zestawień „z Internetu”, składa się z dwóch wzajemnie uzupełniających się i nie mogących bez siebie funkcjonować części:

1. **OBIEKTYWNEJ** bazującej na kryterium **CENA KREDYTU** - to część matematyczna, pokazująca na liczbach liderów, przygotowana w oparciu o konkretny parametr: koszt kredytu po 5 latach.
2. **SUBIEKTYWNEJ**, której istotą są **WARUNKI WSPÓŁPRACY** - pokazującej „szarą rzeczywistość kredytobiorców”, czyli m.in jak bardzo produkty dodatkowe mogą uprzykrzyć nam życie.

Dlaczego patrzymy na kredyt NIE przez pryzmat 30 lat (czyli najczęściej wybieranego okresu kredytowania), a skupiamy się na ofertach, „patrzac” jak będą one wyglądały przez pierwsze 5 lat spłacania? Odpowiedź jest dość prosta, jednak wielowątkowa.

Po pierwsze **okres pierwszych 5 lat to czas, w którym rata jest najbardziej „niestabilna”**. Dzieje się tak gdyż w tym czasie na wysokość raty bardzo duży wpływ mają obowiązkowe produkty dodatkowe, takie jak: ubezpieczenia na życie, od utraty pracy, ubezpieczenie do momentu wpisu hipoteki (tzw. ubezpieczenie pomostowe), czy też ubezpieczenie niskiego wkładu własnego.

Ponadto często **okres pierwszych 60 miesięcy to minimalny** wymagany okres utrzymywania stałych wpływów na rachunek czy też określonych obrotów kartami, a niestosowanie się do tych wymogów oznacza wzrost marży a w konsekwencji raty. Kumulacja wspomnianych czynników powoduje, że to właśnie w tym początkowym okresie finansowe skutki wyboru oferty są najbardziej odczuwalne.

Po drugie w przypadku bardzo dużego grona naszych klientów, **okres pierwszych pięciu lat po uzyskaniu kredytu, to czas zmian sytuacji rodzinnej i zawodowej**. Zmiany te niejednokrotnie wiążą się z koniecznością zmiany lokum, a w konsekwencji do „pożegnania” się z aktualnym kredytem.

I w końcu po trzecie. **Kryterium kosztu kredytu po pierwszych 60 miesiącach idealnie nadaje się do wstępnej oceny atrakcyjności ofert i wyłonienia tych najlepszych**.

W rankingu nie znajdziesz więc dziesiątek wariantów i lawiny odmian. Pokazujemy tylko jedną (najtańszą) ofertę dla każdego banku.



Pamiętaj, tabelka odsiewa jedynie „ziarna od plew”. To początek wędrówki, której celem jest znalezienie najlepszego kredytu dla siebie. Aby to osiągnąć trzeba poznać „przeciwnika”, w czym z pewnością pomoże Ci przeczytanie rozdziału **„Warunki współpracy”**. Następny krok to dopasowanie kredytu do naszych oczekiwań – możesz zrobić to sam lub skorzystać z pomocy doświadczonego pośrednika kredytowego.



» 2. Ranking najtańszych kredytów hipotecznych marzec 2024:

Kryteria, na podstawie których powstał nasz ranking ofert bankowych podsumowanie:

- Ranking przedstawia subiektywne zestawienie ofert bankowych o najniższych kosztach całkowitych po 5 latach od wypłaty kredytu.
- Koszt całkowity po 5 latach rozumiany jest jako suma: odsetek, koszt ubezpieczenia niskiego wkładu, koszt ubezpieczenia na życie, kosztu ubezpieczenia od utraty pracy, kosztu prowizji.
- Spośród dostępnych ofert wybraliśmy (naszym zdaniem) najciekawsze warianty dla poszczególnych banków.
- Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat.
- W zależności od wariantu będą to oferty z 10%, 20% lub 50% wkładem własnym, z oprocentowaniem zmiennym, lub stałym.

Poniżej znajdziesz rankingi prezentujące liderów w podziale na oprocentowanie zmienne i stałe przy uwzględnieniu wkładu własnego na poziomie 10%, 20% i 50%.

Oprocentowanie zmienne

Gdzie po kredyt z 10% wkładem własnym (90% LTV) oprocentowanie zmienne

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 10%, oprocentowanie zmienne

LP	Bank	Nazwa oferty	Prowizja/ubezpieczenia (w %)	Prowizja ubezpieczenia (w zł)	WIBOR	Marża	Oprocentowanie	Rata początkowa	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach*	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	Alior	Oferta promocyjna: Własne M w wielkim mieście II obowiązuje do 29.03.2024	2,85%	8 550 zł	5,85%	2,39%	8,24%	2 252 zł	2 252 zł	129 478 zł	519 159 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie Bankowość mobilna Transakcje płatnicze
2	mBank	Oferta promocyjna: "Cztery pory roku we własnym m edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	5,85%	2,45%	8,30%	2 399 zł	2 264 zł	129 766 zł	523 094 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
3	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	5,85%	2,50%	8,35%	2 317 zł	2 284 zł	131 531 zł	532 028 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
4	Santander	Oferta standardowa: Klient wewnętrzny, Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	5,85%	2,85%	8,70%	2 349 zł	2 349 zł	133 913 zł	551 783 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości
5	PKO BP	Oferta promocyjna: Pakiet Własny Kąt Hipoteczny obowiązuje do odwołania	3,25%	9 750 zł	5,85%	1,10% 2,71%	6,95% 8,56%	2 036 zł	2 324 zł	134 216 zł	547 570 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie od ryzyka utraty pracy

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 333 334 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia niskiego wkładu, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia niskiego wkładu własnego, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy, jeśli jest płacone miesięcznie.
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- W związku z nowelizacją przepisów dotyczących ubezpieczenia do wpisu hipoteki (banki będą musiały zwrócić koszt ubezpieczenia lub zaliczyć go na poczet spłaty kredytu) w naszych wyczeniach przyjmujemy brak tego kosztu.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%.

NASZYM ZDANIEM:

Jeżeli w lutym poszukiwałeś kredytu i w marcu nadal jesteś w trakcie poszukiwań "najlepszej oferty", to po zapoznaniu się z najnowszym rankingiem, poczujesz się tu jak w domu :) Aktualnie oferta banków pozostaje niezmienną! Nie dość, że nie odnotowaliśmy żadnych zmian w warunkach cenowych czy ofertach promocyjnych, to dodatkowo również stopy procentowe (zarówno WIBOR 3M jak i WIBOR 6M) pozostały na identycznym poziomie! Brak zmian w kluczowych parametrach oznacza brak zmian w układzie rankingu. Nie będziemy zatem przedłużać... powtarzamy podsumowanie z poprzedniego miesiąca i niezmiennie życzymy przyjemnej lektury.

Oto kilka konkluzji do jakich doszliśmy po analizie wyników rankingu:

- **Bierzesz kredyt, będziesz musiał zapłacić prowizje:** Analizując oferty bankowe bardzo trudno jest znaleźć atrakcyjną ofertę pozbawioną wysokich kosztów początkowych (prowizja za udzielenie lub ubezpieczenie). Nie jest to niemożliwe, ale trudne, gdyż obecnie dostępne są tylko dwie takie opcje: Santander i mBank. W obu przypadkach prowizja wynosi 0,00% – wymagane jest jednak comiesięczne opłacanie ubezpieczenia na życie (przez pierwsze 60 miesięcy kredytowania). Jeśli jednak taka wersja obniżki kosztów początkowych nie przypadła Ci do gustu istnieje jeszcze trzecia droga. Na przykład w Aliorze w zamian za obniżenie prowizji za udzielenie z 5% do 2% bank proponuje podwyższenie marży z 2,50% do poziomu 2,80%.
- **Diabeł tkwi w szczegółach:** Szukając najlepszej dla siebie oferty, koniecznie zwróć uwagę na warunki dodatkowe i ograniczenia związane z dostępnością poszczególnych ofert. Jako że ranking ma swoją metodykę, a co za tym idzie także ograniczenia, nie mogliśmy ich uwzględnić przy obliczeniach, warto jednak żebyście o nich wiedzieli. Np. oferty mBanku i Santandera dostępne są jedynie dla wybranych klientów osiągających dochody w wysokości określonej przez bank, lub będących tego banku klientami. Z kolei w przypadku Aliora dostępność dotyczy klientów kupujących mieszkanie w określonej lokalizacji lub posiadających określony poziom tzw. scoringu bankowego. Może się więc okazać, że jeśli nie uzyskujesz dochodów niezbędnych do otrzymania statusu klienta Select w Santanderze, Intensive w mBanku, czy też nie zaliczasz się do grupy scoringowej S01 w Aliorze, to propozycje PeKaO czy też PKO BP będą dla Ciebie korzystniejsze.

Wracając jednak do meritum, czyli do rankingu... zgodnie z ulubionymi przez nas kryteriami (najniższy koszt po 60 miesiącach kredytowania), wygląda on następująco.



Miejsce pierwsze – oferta specjalna Alior Banku: „Własne m w wielkim mieście II”. Wszystkim nią zainteresowanym (i spełniającym warunki co do lokalizacji nabywanej nieruchomości) bank oferuje atrakcyjną marżę 2,39% oraz w miarę nieskomplikowany cross-sell (czyli listę wymaganych produktów dodatkowych). Wymagane będą: konto z przelewem wynagrodzenia, karta debetowa z określonym limitem, aktywacja bankowości elektronicznej oraz niestety zakup dość drogiego (2,85% kwoty kredytu) ubezpieczenia na życie z oferty banku. W efekcie całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach to 129 478 zł.

Marcowa „dwójka” to tym razem oferta mBanku (oferta dla aktualnych klientów banku) z największym atutem w postaci braku prowizji za udzielenie oraz dość atrakcyjną na tle konkurencji marżą kredytową w wysokości 2,45%. Pozytywny odbiór oferty psują niestety dwie rzeczy: drogie, wymagane przez 60 miesięcy, ubezpieczenie na życie oraz jeden z najbardziej uciążliwych w stawce cross-selli (konto z przelewem wynagrodzenia oraz konieczność wykonywania min. 15 transakcji płatniczych w miesiącu na koncie w mBanku). Całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach wynosi: 129 766 zł.

Pozycja nr 3 – oferta PeKaO. Dla wnikliwych czytelników raportu nie powinno być zaskoczeniem, że również tu mamy do czynienia z opłatą za udzielenie kredytu. Płatna jest ona w formie ubezpieczenia na życie i od utraty pracy i wynosi 1,965% kwoty kredytu. W zamian uzyskujemy jednak całkiem atrakcyjną marżę – 2,50%, no i oczywiście ochronę ubezpieczeniową. Największą naszym zdaniem wadą oferty jest dość rozbudowany, bo składający się aż z pięciu produktów cross-sell. Wymagane są: konto z przelewem wynagrodzenia, karta kredytowa, karta debetowa, bankowość elektroniczna oraz ubezpieczenie nieruchomości. W kontekście minusów musimy wspomnieć także o tak zwanym ubezpieczeniu wkładu własnego, które w przypadku PeKaO podnosi przejściowo wspomnianą marżę kredytu o 0,20 p.p. (z poziomu 2,50% do 2,70%). Całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach wynosi: 131 531 zł.

W przypadku topowej trójki całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach, czyli główne kryterium atrakcyjności ofert w naszym rankingu, mieści się w przedziale od 129 478 zł do 131 531 zł. Zgodnie z naszymi wyliczeniami, utrzymanie kredytu o wartości 300 000 zł, w analizowanym okresie, co miesiąc kosztuje odpowiednio: w Aliorze 2 158 zł (129 478 zł / 60 miesięcy), mBanku 2 163 zł (129 766 zł / 60 miesięcy) a w PeKaO 2 192 zł (131 531 zł / 60 miesięcy) – są to wszystkie koszty które generuje kredyt, bez raty kapitałowej, uśrednione do miesięcznego kosztu.



Gdzie po kredyt z 20% wkładem własnym (80% LTV) oprocentowanie zmienne

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyliczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 20%, oprocentowanie zmienne

LP	Bank	Nazwa oferty	Prowizja/ ubezpieczenia (w %)	Prowizja ubezpieczenia (w zł)	WIBOR/ WIRON	Marża	Oprocentowanie	Rata początkowa	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach*	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	ING	Oferta promocyjna: "Idę na swoje" (łatwy start) obowiązuje do 31.03.2024	0,00%	0 zł	5,06%	2,39%	7,45%	2 192 zł	2 087 zł	112 687 zł	455 214 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Ubezpieczenie na życie Bankowość elektroniczna
2	Citi	Oferta standardowa: Kredyt Mieszkaniowy dla segmentu Priority 8000+ (bez prowizji) obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	5,85%	2,09%	7,94%	2 189 zł	2 189 zł	116 377 zł	487 953 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem
3	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	5,85%	1,89%	7,74%	2 147 zł	2 147 zł	119 243 zł	478 876 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
4	mBank	Oferta promocyjna: "Cztery pory roku we własnym m edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	5,85%	1,95%	7,80%	2 295 zł	2 160 zł	122 165 zł	485 370 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
5	PKO BP	Oferta promocyjna: Pakiet Własny Kąt Hipoteczny obowiązuje do odwołania	3,25%	9 750 zł	5,85%	1,10% 2,20%	6,95% 8,05%	1 986 zł	2 207 zł	124 301 zł	501 732 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie od ryzyka utraty pracy
6	Alior	Oferta promocyjna: Własne M w wielkim mieście II obowiązuje do 29.03.2024	2,85%	8 550 zł	5,85%	2,19%	8,04%	2 210 zł	2 210 zł	126 444 zł	504 029 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie Bankowość mobilna Transakcje płatnicze
7	Santander	Oferta standardowa: Klient Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	5,85%	2,60%	8,45%	2 296 zł	2 296 zł	130 116 zł	532 603 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 375 000 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy (jeśli jest płacone miesięcznie).
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%. Dla ING stawka WIRON na poziomie 5,0604%.

NASZYM ZDANIEM:

Jak co miesiąc, nasze analizy rozpoczynamy tradycyjnym przeglądem zmian w ofertach wprowadzonych w ostatnich dniach przez banki.

Nie było ich co prawda zbyt wiele (na modyfikację zdecydował się jedynie jeden bank), wpłynęły one jednak bardzo znacząco na układ marcowego rankingu. Burzycielem „dotychczasowego status quo” okazał się nie kto inny jak Citi Bank ☺, który początkiem marca wprowadził do swojej oferty dwie istotne zmiany. Nie dość, że zdecydowano się na obniżkę minimalnej kwoty kredytu (400k zł dla Warszawy i 300k dla pozostałych lokalizacji) to dodatkowo bardzo znacząco obniżono marże kredytowe. Obniżka ta wyniosła aż 0,60 p.p! Dla oferty uwzględnionej w rankingu oznacza to spadek ceny z poziomu 2,69% do 2,09%! To zdecydowanie krok w dobrym kierunku! Przynajmniej pod tym kątem wracamy do normalności (a właściwie do stanu sprzed grudnia 2023 wtedy bowiem oferta banku była zbliżona)... ale spokojnie. Bez szaleństw. W przypadku CITI ciągle musimy pamiętać o licznych ograniczeniach w finansowaniu nieruchomości (tylko rynek wtóry, tylko dobre lokalizacje, najlepiej klienci z „fajnymi” dochodami).

Pozostałe banki (podobnie jak w przypadku kredytów z 10% wkładem własnym)... zmian nie odnotowaliśmy.

W kwestii wniosków, które nasuwają się nam po analizie ofert dochodzimy do konkluzji, że jeśli możesz zaangażować środki własne na poziomie 20% lub większym to warto rozważyć taką opcję ☺. Po pierwsze otrzymujesz dostęp do szerszej palety ofert (więcej banków oferuje taki produkt). Po drugie możesz liczyć na korzystniejsze warunki cenowe (zauważalnie niższe marże), a w konsekwencji niższy o kilkanaście tysięcy złotych całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach.

Czekamy na następne dobre informacje z kolejnych banków, a tym czasem zapraszamy do lektury i zapoznania się ze szczegółami wyliczeń. Czołowa trójka prezentuje się następująco:

Zwycięzcą została oferta kredytu hipotecznego ING. Klienci decydujący się na nią mogą liczyć na atuty w postaci: braku prowizji za udzielenie, rynkowo wycenionego ubezpieczenia na życie (wymagane jedynie przez 36 miesięcy) oraz krótkiej listy produktów dodatkowych – bank wymaga tylko konta z określonym zasileniem oraz aktywnej bankowości internetowej. Wszyscy chętni będą mogli też jako pierwsi na rynku skorzystać z dobrodziejstw nowego wskaźnika stopy procentowej: WIRON*... kosztem jednak duuużo wyższej marży (aż 2,39% w porównaniu do np. 1,89% w PeKaO



czy 1,99% w mBanku). Jak pokazują nasze wyliczenia, całkowity koszt kredytu w ING po 60 miesiącach wyniesie: 112 687 zł, co oznacza, że „miesięczne” koszty związane z jego utrzymaniem (nie liczymy tu oczywiście raty kapitałowej) wyniosą 1 878 zł.

*Niewtajemniczonemu przypominamy, że WIRON (aktualny poziom około 5,0604%) to odpowiednik stosowanego dotychczas wskaźnika stopy procentowej WIBOR (aktualny poziom 5,85%). WIRON wyliczany jest w oparciu o inną metodologię, ma być bardziej przejrzysty, korzystniejszy dla klienta i lepiej „oddawać” sytuację rynkową. Docelowo całkowicie zastąpi on wspomniany WIBOR. Proces wdrażania WIRONu w innych bankach trwa.

Zastosowanie WIRONu (który wraz z marżą stanowią składniki oprocentowania kredytu) powoduje, że oferta ING, na tle konkurencji wygląda atrakcyjnie... Tyle, że oprocentowanie to tylko jedna strona medalu ☺, a jak wspominaliśmy już wielokrotnie: „diabeł” zazwyczaj tkwi w szczegółach. Szczegółem tym, jest oczywiście marża, która aktualnie w ING wynosi 2,39%! To dużo! BA! To najwyższa marża w całej stawce ofert kredytów z LTV do 80% (np. 1,89% PeKaO, 1,95% w mBanku czy nawet 2,19% Alior).

Dlaczego to ważne? Bo w odróżnieniu od wskaźnika stopy procentowej, który zmienia się w czasie, marża „zostaje” z nami na stałe (nie zmienia się przez cały okres trwania umowy). Dzisiaj, połączenie wysokich stóp procentowych oraz dużej różnicy pomiędzy WIBOR vs WIRON powoduje, że potencjalni klienci uzyskują korzyść w stosunku do konkurencji... z czasem jednak wraz ze spadkami stóp procentowych różnica ta może się zmniejszać a korzyści maleć... Uważamy, że warto mieć tego świadomość, zwłaszcza że aktualnie szukając kredytu mamy możliwość wyboru pomiędzy „starymi” ofertami z WIBOR vs „nowe” z WIRON. Każda opcja posiada swoje wady, każda posiada też zalety. Zmiennych i wariantów jest jednak zbyt dużo, aby opisywać je wszystkie w tym miejscu. Przed podjęciem ostatecznej decyzji zachęcamy wszystkich klientów do rozmów na ten temat z ekspertem kredytowym.

Rankingowa „dwójka” to kredyt hipoteczny w Citi Banku (oferta dla klientów z dochodami 8k+).

Jej największe zalety to przede wszystkim atrakcyjna marża kredytowa (zaledwie 2,09%), brak prowizji za udzielenie oraz brak konieczności zakupu dodatkowych ubezpieczeń oraz innych tzw. produktów dodatkowych (nie licząc konta). W efekcie 5-letni koszt utrzymania kredytu ukształtował się na poziomie 116 377 zł, czyli 1 940 zł miesięcznie. Jeśli chodzi o wady, to naszym zdaniem, największymi „minusami” są: praktyczny brak możliwości kredytowania zakupu nieruchomości na rynku pierwotnym oraz budowy domu (wyjątek to nieruchomości z zaawansowaniem budowy minimum 90%) a także ograniczenie dostępności oferty jedynie dla klientów osiągających miesięczne dochody w określonej wysokości.

Miejsce trzecie – oferta kredytu hipotecznego PeKaO SA, oferta z ubezpieczeniem CPI.

Wszystkim zainteresowanym ofertą bank proponuje kredyt z niską marżą na poziomie 1,89% oraz obowiązkowym ubezpieczeniem na życie (stawka 1,9656% za dwa lata) płatnym z góry w momencie wypłaty. Nie możemy jednak zapomnieć o konieczności skorzystania z długiej listy produktów dodatkowych tzn.: konta z określonym zasileniem, karty kredytowej, karty debetowej, ubezpieczenia nieruchomości oraz bankowości elektronicznej. Jak pokazują nasze wyliczenia, przełoży się to na całkowity koszt kredytu po 60 miesiącach w wysokości: 119 243 zł, co oznacza, że „miesięczne” koszty związane z jego utrzymaniem wyniosą 1 987 zł. Dla przypomnienia, 5-letni koszt, uwzględnia wszystkie koszty które generuje kredyt, bez raty kapitałowej, uśrednione do kosztu miesięcznego.

Na koniec chcielibyśmy zwrócić Waszą uwagę na następującą kwestię: analizując wyniki i atrakcyjność poszczególnych wariantów, zwróćcie koniecznie uwagę na dodatkowe warunki i ograniczenia związane z dostępnością ofert. Na przykład: skorzystanie „dobrodziejstw” oferty Santander czy mBanku wymaga spełnienia dodatkowych warunków (kryterium dochodowe). Z kolei w przypadku pozostałych ofert takich warunków nie ma.



Gdzie po kredyt z 50% wkładem własnym (50% LTV) oprocentowanie zmienne

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 50%, oprocentowanie zmienne

LP	Bank	Nazwa oferty	Prowizja/ ubezpieczenia (w %)	Prowizja ubezpieczenia (w zł)	WIBOR/ WIRON	Marża	Oprocentowanie	Rata początkowa	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach*	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	ING	Oferta promocyjna: "Idę na swoje" (Łatwy start) obowiązuje do 31.03.2024	0,00%	0 zł	5,06%	2,39%	7,45%	2 192 zł	2 087 zł	112 687 zł	455 214 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Ubezpieczenie na życie Bankowość elektroniczna
2	Citi	Oferta standardowa: Kredyt Mieszkaniowy dla segmentu Priority 8000+ (bez prowizji) obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	5,85%	2,09%	7,94%	2 189 zł	2 189 zł	116 377 zł	487 953 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem
3	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	5,85%	1,89%	7,74%	2 147 zł	2 147 zł	119 243 zł	478 876 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
4	mBank	Oferta promocyjna: "Cztery pory roku we własnym m edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	5,85%	1,95%	7,80%	2 295 zł	2 160 zł	122 165 zł	485 370 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
5	PKO BP	Oferta promocyjna: Pakiet Własny Kąt Hipoteczny obowiązuje do odwołania	3,25%	9 750 zł	5,85%	1,10% 2,17%	6,95% 8,02%	1 986 zł	2 201 zł	123 941 zł	499 588 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie od ryzyka utraty pracy
6	Alior	Oferta promocyjna: Własne M w wielkim mieście II obowiązuje do 29.03.2024	2,85%	8 550 zł	5,85%	2,19%	8,04%	2 210 zł	2 210 zł	126 444 zł	504 029 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie Bankowość mobilna Transakcje płatnicze
7	Santander	Oferta standardowa: Klient Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	5,85%	2,60%	8,45%	2 296 zł	2 296 zł	130 116 zł	532 603 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 600 000 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy (jeśli jest płacone miesięcznie).
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%. Dla ING stawka WIRON na poziomie 5,0604%.



Oprocentowanie stałe

Gdzie po kredyt z 10% wkładem własnym (90% LTV) oprocentowanie stałe

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyliczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 10%, oprocentowanie stałe

LP	Bank	Nazwa oferty	Koszty początkowe (prowisja i ubezpieczenia w %)	Koszty początkowe (prowisja i ubezpieczenia w zł)	Oprocentowanie stałe (przez 5 lat)	Rata początkowa	Rata stała (po 12 M)	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	7,15%	2 067 zł	2 067 zł	2 258 zł	113 338 zł	509 021 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
2	Santander	Oferta standardowa: Klient wewnętrzny, Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	7,36%	2 069 zł	2 069 zł	2 273 zł	113 592 zł	512 010 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości
3	mBank	Oferta promocyjna: "Mieszkanie na stałe edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	7,71%	2 276 zł	2 275 zł	2 252 zł	120 798 zł	512 004 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
4	PKO BP	Oferta promocyjna: Pakiet Własny Kąt Hipoteczny obowiązuje do odwołania	3,25%	9 750 zł	6,40% 8,01%	1 926 zł	2 249 zł	2 311 zł	125 857 zł	535 920 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie od ryzyka utraty pracy
5	Millennium	Oferta promocyjna: Wariant 2 obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	8,34%	2 378 zł	2 377 zł	2 534 zł	128 612 zł	600 879 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 333 334 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia niskiego wkładu, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia niskiego wkładu własnego, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy, jeśli jest płacone miesięcznie.
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%, a dla PKO BP 5-letni stała stopa bazowa: 5,30%.

Gdzie po kredyt z 20% wkładem własnym (80% LTV) oprocentowanie stałe

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyliczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 20%, oprocentowanie stałe

LP	Bank	Nazwa oferty	Koszty początkowe (prowizja i ubezpieczenia w %)	Koszty początkowe (prowizja i ubezpieczenia w zł)	Oprocentowanie stałe (przez 5 lat)	Rata początkowa	Rata stała (po 12 M)	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach*	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	BNP Paribas	Oferta promocyjna: Zima 2023 (z ubezpieczeniem na życie) obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	7,15%	2 146 zł	2 145 zł	2 146 zł	108 672 zł	469 535 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Karta debetowa Ubezpieczenie na życie Ubezpieczenie nieruchomości
2	ING	Oferta promocyjna: "Idę na swoje" (Łatwy start) obowiązuje do 31.03.2024	0,00%	0 zł	7,26%	2 154 zł	2 153 zł	2 083 zł	109 804 zł	451 671 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Ubezpieczenie na życie
3	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	7,15%	2 026 zł	2 026 zł	2 135 zł	110 313 zł	467 831 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
4	Santander	Oferta standardowa: Klient Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	7,21%	2 038 zł	2 038 zł	2 203 zł	111 323 zł	489 255 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości
5	mBank	Oferta promocyjna: "Mieszkanie na stałe edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	7,21%	2 173 zł	2 172 zł	2 147 zł	113 211 zł	474 300 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
6	PKO BP	Oferta promocyjna (z ubezpieczeniem na życie) obowiązuje do 31.03.2024	0,83%	2 498 zł	7,58%	2 114 zł	2 197 zł	2 281 zł	117 296 zł	513 935 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie
7	Millennium	Oferta promocyjna: Wariant 2 obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	7,69%	2 242 zł	2 241 zł	2 391 zł	118 738 zł	549 941 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 375 000 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy (jeśli jest płacone miesięcznie).
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%, a dla PKO BP 5-letni stała stopa bazowa: 5,30% a dla ING stawka WIRON na poziomie 5,0604%.



Gdzie po kredyt z 50% wkładem własnym (50% LTV) oprocentowanie stałe

Oto lista najciekawszych ofert z poszczególnych banków (wyliczenia własne, wg kosztu całkowitego po 5 tym roku spłacania):

Kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 30 lat, wkład własny 50%, oprocentowanie stałe

LP	Bank	Nazwa oferty	Koszty początkowe (prowidza i ubezpieczenia w %)	Koszty początkowe (prowidza i ubezpieczenia w zł)	Oprocentowanie stałe (przez 5 lat)	Rata początkowa	Rata stała (po 12 M)	Rata docelowa	Koszt całkowity po 60 miesiącach*	Koszt całkowity	Produkty dodatkowe
1	BNP Paribas	Oferta promocyjna: Zima 2023 (z ubezpieczeniem na życie) obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	7,15%	2 146 zł	2 145 zł	2 146 zł	108 672 zł	469 535 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Karta debetowa Ubezpieczenie na życie Ubezpieczenie nieruchomości
2	ING	Oferta promocyjna: "Idę na swoje" (Łatwy start) obowiązuje do 31.03.2024	0,00%	0 zł	7,26%	2 154 zł	2 153 zł	2 083 zł	109 804 zł	451 671 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z określonym zasileniem Ubezpieczenie na życie
3	PeKaO	Oferta promocyjna: 4/OS/2024 (z CPI, bez prowizji) obowiązuje do 31.03.2024	1,97%	5 897 zł	7,15%	2 026 zł	2 026 zł	2 135 zł	110 313 zł	467 831 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie i od ryzyka utraty pracy Ubezpieczenie nieruchomości Bankowość elektroniczna
4	Santander	Oferta standardowa: Klient Select (z prowizją) obowiązuje do odwołania	2,00%	6 000 zł	7,21%	2 038 zł	2 038 zł	2 194 zł	111 323 zł	486 435 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie nieruchomości
5	mBank	Oferta promocyjna: "Mieszkanie na stałe edycja 2" (Obecny klient banku, Intensive) obowiązuje do 03.04.2024	0,00%	0 zł	7,21%	2 173 zł	2 172 zł	2 147 zł	113 211 zł	474 300 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Ubezpieczenie na życie Transakcje płatnicze
6	PKO BP	Oferta promocyjna (z ubezpieczeniem na życie) obowiązuje do 31.03.2024	0,83%	2 498 zł	7,55%	2 108 zł	2 190 zł	2 275 zł	116 841 zł	511 652 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta kredytowa Ubezpieczenie na życie
7	Millennium	Oferta promocyjna: Wariant 2 obowiązuje do odwołania	0,00%	0 zł	7,69%	2 242 zł	2 241 zł	2 391 zł	118 738 zł	549 941 zł	<ul style="list-style-type: none"> Konto z przelewem wynagrodzenia Karta debetowa Ubezpieczenie na życie

Uwagi:

- Wartość nieruchomości 600 000 zł, kwota kredytu 300 000 zł, okres kredytowania 360 miesięcy, raty równe.
- Koszt całkowity obejmuje: odsetki, koszt ubezpieczenia na życie, koszt ubezpieczenia od utraty pracy, koszt prowizji.
- Rata początkowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, koszt ubezpieczenia na życie/od utraty pracy (jeśli jest płacone miesięcznie).
- Rata docelowa zawiera: ratę kapitałowo odsetkową, bez dodatkowych kosztów i podwyżek.
- Oferty aktualne na dzień 05.03.2024
- Do obliczeń przyjęliśmy stawki WIBOR z dnia 05.03.2024, tj.: WIBOR 3M na poziomie 5,85%, WIBOR 6M stawka 5,85%, a dla PKO BP 5-letni stała stopa bazowa: 5,30% a dla ING stawka WIRON na poziomie 5,0604%.



NASZYM ZDANIEM:

W naszej ocenie, przy obecnym poziomie stóp procentowych oraz przy warunkach jakie proponują banki wybór oferty ze stałym oprocentowaniem staje się coraz mniej oczywisty i jednoznaczny. Co więcej, wprowadzane w ostatnim czasie zmiany warunków cenowych nie ułatwiają podjęcia decyzji...

Właściwie każda oferta kredytu z oprocentowaniem stałym jest dziś tańsza niż jej odpowiednik z oprocentowaniem zmiennym! Z naszych obliczeń wynika, że różnica ta może wynosić dla najlepszych ofert od 0,19 p.p do nawet 1,20 p.p. (w zależności od aktualnej wysokości WIBOR-3M/6M) a średnio jest to około 0,85 p.p.!

Więcej na ten temat możesz posłuchać na moim kanale YouTube: [▶Ronald Szczepankiewicz](#). Polecam Twojej uwadze odcinki:

- „Czy to się jeszcze opłaca?”
- „Obejrzyj zanim wejdziesz na minę! Czyli 5 x nie dla stałego oprocentowania”
- „Drogi bezpieczeństwa. Czyli 5 x tak dla stałego oprocentowania”

Dla mniej zorientowanych w temacie wyjaśnimy od razu bardzo istotną kwestię: oferty kredytów „stałych” i „zmiennych” różnią się od siebie głównie dwoma parametrami.

- Częstotliwością zmian oprocentowania – w zmiennych aktualizowane jest ono co 3 lub 6 miesięcy w oparciu o WIBOR, a w przypadku stałych oprocentowanie jest niezmiennie przez pierwsze 60 kredytowania. Istnieje co prawda możliwość przedłużenia tego okresu na kolejne 5 lat, ale na warunkach które bank przedstawi nam w przyszłości.
- Wysokością oprocentowania – i tu uczciwie musimy dodać, że są to różnice bardzo wyraźne przemawiające na korzyść oprocentowania stałego.

Dlatego też, mając na uwadze niezmiennosc warunków cenowych przez całe 5 lat, uważamy, że odpowiedni wybór oferty jest w tym przypadku jeszcze bardziej istotny niż w przypadku kredytu ze stopą zmienną.



» 3. „Mieszkanie Na Start”

„Mieszkanie na start” to najprościej mówiąc duchowy następca nieodpłatowanego i kończącego się właśnie (wykorzystanie 100% przeznaczonych na niego środków) Kredytu Bezpiecznego 2%.

Prace nad programem rozpoczęły się z początkiem stycznia 2024. Według informacji płynących z Ministerstwa Rozwoju rozwiązanie ma ruszyć w połowie 2024 roku i potrwać do końca 2025. Szacuje się, że w pierwszym roku z jego dobrodziejstw może skorzystać ok. 50 tys. osób.

W ogólnych założeniach „Mieszkanie na start” jest programem podobnym do wspomnianego KB2% (m in.: 10 letni okres dopłat, dopłaty do raty, początkowo rata malejąca następnie równa, przeznaczenie na zakup pierwszego mieszkania z wyjątkiem dużych rodzin) wprowadza on jednak kilka dodatkowych warunków i ograniczeń o których piszemy dalej.

Zgodnie ze wstępnymi założeniami z nowego instrumentu wsparcia w zakupie własnego mieszkania, będą mogli skorzystać single do 35. roku życia oraz większe gospodarstwa domowe – bez limitu wiekowego.

Kredyt z dopłatą będzie przeznaczony dla singli, małżeństw, ale też dla osób w nieformalnych związkach.

Dopłaty do rat kredytu będą obowiązywać przez 10 lat a ich wysokość będzie zależała między innymi od wielkości gospodarstwa domowego. Dopłata będzie obniżała oprocentowanie kredytu do:

- 1,5% w przypadku jednoosobowego i dwuosobowego gospodarstwa domowego,
- 1% w przypadku trzyosobowego gospodarstwa domowego,
- 0,5% w przypadku czterosobowego gospodarstwa domowego,
- 0% w przypadku pięciosobowego i większego gospodarstwa domowego oraz w przypadku kredytów udzielanych jako kredyt konsumencki na pokrycie kosztów partycypacji w SIM/TBS albo wkładu mieszkaniowego w spółdzielni mieszkaniowej.

Preferencyjne oprocentowanie będzie dotyczyć tylko części kredytu objętej dopłatą. Reszta będzie oprocentowana według oferty banku.

Maksymalna wysokość preferencyjnego kredytu w ramach dopłat ma wynosić odpowiednio:

- 200 tyś. zł - dla gospodarstw jednoosobowych,
- 400 tyś. zł - dla gospodarstw dwuosobowych,
- 450 tyś. zł - dla gospodarstw trzyosobowych,
- 500 tyś. zł - dla gospodarstw czteroosobowych
- 600 tyś. zł - dla gospodarstw pięcioosobowych
- Za każdą kolejną osobę w gospodarstwie domowym będzie kolejne 100 tys. zł.

Nowością jest wprowadzenie tzw. kryterium dochodowego, które muszą spełniać ubiegający się o wsparcie rządowe. W założeniach programu proponuje się następujące limity:

- 10 tyś. zł brutto - dla gospodarstw jednoosobowych,
- 18 tyś. zł brutto - dla gospodarstw dwuosobowych,
- 23 tyś. zł brutto - dla gospodarstw trzyosobowych,
- 28 tyś. zł brutto - dla gospodarstw czteroosobowych
- 33 tyś. zł brutto - dla gospodarstw pięcioosobowych

Co ważne w przypadku przekroczenia powyższych limitów wciąż będzie można skorzystać z programu. Wówczas jednak wysokość dopłaty do rat kredytowych zostanie odpowiednio pomniejszona. W przypadku singli dopłata zostanie obniżona o 50% kwoty tego przekroczenia, a jeśli kredytobiorcą będzie co najmniej dwuosobowe gospodarstwo domowe obniżka wyniesie 25% nadwyżki.

Tyle na teraz. O wszelkich zmianach i nowościach będziemy informować Was oczywiście na bieżąco 😊 .



»» 4. Warunki współpracy, nasz Know-How

Nieodłącznym elementem kompleksowego wyboru oferty bankowej powinno być także zapoznanie się ze szczegółami mającymi wpływ nie tylko na cenę, ale przede wszystkim na komfort współpracy z konkretnym bankiem.

“ Poniższy alfabetyczny przegląd to nasze spojrzenie na poszczególne instytucje przez pryzmat tych elementów o które najczęściej nas pytacie, oraz tych na które Wy nie zwracacie uwagi, a my wiemy, że koniecznie trzeba o nich pamiętać.

Uwaga: nasze uwagi i komentarze odnoszą się do ofert ze zmiennym oprocentowaniem.

»» ALIOR

Wprowadzenie: Złośliwi charakterystykę banku mogliby zamknąć w jednym zdaniu: bardzo dobra oferta marżowa z dobrym i sprawnym procesem, ale niestety z zaporową opłatą wejściową... Żeby być sprawiedliwym trzeba dodać jednak jeszcze kilka plusów: maksymalny poziom LTV 90%, dobrze liczona zdolność kredytowa oraz jedna z dwóch na całym rynku oferta kredytu w walucie.

Koszty początkowe: Zgodnie z ofertą banku, w zależności od rodzaju promocji mamy do wyboru:

- Oferta standardowa:
 - opcja z prowizją (2,00%)
 - opcja z ubezpieczeniem na życie (5,00% od kwoty kredytu!!!)
- Oferta „Własne M w wielkim mieście”
 - opcja z ubezpieczeniem na życie (2,85% od kwoty kredytu)

Warto zauważyć, że skorzystanie z niemiłosiernie drogiego wariantu z ubezpieczeniem na życie oznacza odczuwalnie niższą marżę kredytową w całym okresie kredytowania.

Wcześniejsza spłata: Pobierana przez pierwsze 3 lata. Jej wysokość to mniejsza z kwot: 3,00% od nadpłaconej kwoty kredytu lub wysokość odsetek, które byłyby naliczone od spłaconej przed terminem części kredytu. Po 3 latach nadpłaty częściowe i spłata całkowita są bezpłatne.

Produkty dodatkowe: Lista wymaganych produktów jest często bardzo krótka i niezbyt skomplikowana. Wymagania banku różną się jednak w zależności od wybranej oferty:

- Własne M w wielkim mieście – konto z przelewem wynagrodzenia, karta debetowa, bankowość mobilna, konieczność wykonywania co miesiąc transakcji płatniczych na łączną kwotę 300 zł (wszystkie produkty wymagane przez cały okres kredytu) oraz ubezpieczenie na życie na okres 5 lat (stawka 2,85%)
- wariant z prowizją 2% – jedynie konta zasileniem w wysokości 1500 zł oraz minimum 3 transakcjami płatniczymi miesięcznie (wymagane przez cały okres kredytu)
- wariant z ubezpieczeniem na życie – konta zasileniem w wysokości 1500 zł oraz minimum 3 transakcjami płatniczymi miesięcznie (wymagane przez cały okres kredytu) oraz ubezpieczenia na życie na okres 5 lat (stawka 5,00%)

I tutaj od razu uwaga na temat ubezpieczenia - powiedzieć, że jest drogie to nic nie powiedzieć. Kosz to 5,00% kwoty kredytu, co więcej płatne z góry za cały okres w momencie uruchomienia. Jest co prawda możliwość jego skredytowania..., ale spowoduje to, że trzeba będzie płacić „ubezpieczenie od ubezpieczenia”.

Marża: W tym segmencie bank prezentuje się zarówno dość interesująco jak i bardzo przeciętnie. Wszystko zależy od tego na jaki wariant oferty się zdecydujemy. Jeśli wybierzemy opcję ze wspomnianym wyżej ubezpieczeniem na życie (5,00%) lub skorzystamy z promocji - marże będą niskie (zwłaszcza dla LTV 90%)... Jeśli jednak zdecydujemy się na zapłacenie prowizji (2,00%) będzie dość drogo (zwłaszcza dla LTV 80%):

- wariant z ubezpieczeniem na życie:
 - 2,20% dla LTV 90%
 - 2,00% dla LTV 80%
- wariant z prowizją za udzielenie:
 - 2,80% dla LTV 90%
 - 2,60% dla LTV 80%
- w promocji: Własne M w wielkim mieście:
 - 2,39% dla LTV 90%
 - 2,19% dla LTV 80%

Proces: Dość szybki i sprawny. Decyzji kredytowej można spodziewać się w terminie około 12-14 dni roboczych (czasem szybciej).

Ocena ogólna: Sprawnie i z możliwością uzyskania dość interesującej marży (zwłaszcza LTV 90%). Niestety cały pozytywny efekt niwelują wysokie: 2,00% (opcja z prowizją), dość wysokie: 2,85% (w promocji: Własne M) lub baaardzo wysokie koszty początkowe wynoszące (w opcji z ubezpieczeniem na życie) 5,00% kwoty kredytu! To zdecydowanie najwięcej na rynku.



UWAGA: Bank ogłosił zawieszenie (od 14.01.2023 do odwołania) sprzedaży kredytów hipotecznych ze zmienną stopą procentową. Zgodnie z komunikatem, decyzja banku związana jest z koniecznością dostosowania wprowadzenia kredytów opartych o wskaźnik WIRON. Oferta banku nie znika jednak z rynku całkowicie, gdyż w okresie zawieszenia bank będzie oferował kredyty hipoteczne z oprocentowaniem okresowo stałym.



CITI

Wprowadzenie: Aktualnie, jeden z dwóch banków jawnie dyskryminujących rynek pierwotny i wszelkie budowy. Celem kredytowania może być bowiem jedynie: zakup lokalu mieszkalnego, domu jednorodzinnego, nabycie spółdzielczego własnościowego prawa do lokalu, spłata kredytu udzielonego na cel mieszkaniowy oraz wykończenie/remont. Odpada budowa a także zakup od dewelopera (wyjątek mieszkanie oddane do użytkowania).

Oferta skierowana jest przede wszystkim do klientów z wysokimi zarobkami – otrzymują oni najatrakcyjniejsze warunki cenowe. Bardzo istotna jest też lokalizacja nieruchomości (bank preferuje te położone w dobrych lokalizacjach, najchętniej duże miasta). Podejście to znajduje odzwierciedlenie w ograniczeniach związanych z minimalną kwotą kredytu: min. 400k dla Warszawy i 300k w innych lokalizacjach.

Koszty początkowe: Bardzo niskie 😊 0,00% za udzielenie.

Wcześniejsza spłata: Brak opłat zarówno za całkowitą jak i częściową wcześniejszą spłatę kredytu.

Produkty dodatkowe: Baaardzo krótka lista! Bank wymaga jedynie konta z zasileniem (z dowolnego źródła) w wysokości uzależnionej od wybranego wariantu oferty. Jest to warunek wymagany przez pierwsze 5 lat kredytowania. Niespełnienie oznacza podwyższenie marży.

Marża: Po ostatnich zmianach wprowadzonych w marcu 2024, bank znów prezentuje się na tym polu prezentuje dość atrakcyjnie zwłaszcza gdy mówimy o ofertach dla klientów Citi Gold oraz osiągających dochody netto powyżej 8 000 zł.

Co możemy otrzymać:

- 1,95% dla klientów z grupy Citi Gold lub Citi Gold Private Client
- 2,09% dla klientów z dochodami netto powyżej 8k
- 2,69% dla klientów z dochodami netto od 5k – 7,99k

Proces: Tu jest naszym zdaniem dość średnio, a w porównaniu z konkurencją nawet słabo. Decyzji, najczęściej spodziewać się możemy po około 20 dniach roboczych.

Ocena ogólna: Oferta interesująca przede wszystkim ze względu na brak kosztów początkowych oraz bardzo niewielkie wymagania odnośnie do zakupu produktów dodatkowych oraz atrakcyjne marże kredytowe. Minusami są przede wszystkim ograniczenia związane z nieruchomością, lokalizacją, minimalną kwotą kredytu oraz wysokimi wymaganiami odnośnie do dochodów klienta.



ING

Wprowadzenie: Znany i bardzo lubiany. Jeden z najpopularniejszych aktualnie banków, wśród klientów posiadających 20% (lub więcej) wkładu własnego. Naszym zdaniem jest to popularność uzasadniona, a na korzyść banku przemawiają: niezbyt rozbudowana lista wymaganych produktów dodatkowych, brak opłaty za wcześniejszą spłatę oraz możliwość obniżenia kosztów początkowych do zera. Co ciekawe bank jako jedyny na rynku proponuje klientom kredyt hipoteczny oparty o wskaźnik WIRON.

Koszty początkowe: Tutaj mamy sporą dowolność. Dzięki zróżnicowaniu oferty mamy do wyboru warianty zarówno z 0,00% prowizją za udzielenie jak i te z prowizją od 1,25% do 1,90%.

Warto zwrócić tu uwagę na prostą zależność: niższa prowizja wiąże się z wyższą marżą... i odwrotnie.

Wcześniejsza spłata: Brak opłat zarówno za całkowitą jak i częściową wcześniejszą spłatę kredytu.

Produkty dodatkowe: Tu jest naszym zdaniem bardzo dobrze. Lista ta jest krótka i prosta do spełnienia.

W zależności od wybranego wariantu będziemy musieli skorzystać jedynie z konta z zasileniem 2000 zł/mies. (w przypadku oferty standardowej) lub z konta z zasileniem oraz ubezpieczenia na życie z oferty banku (dla ofert promocyjnych i specjalnych).

Warto wspomnieć również, że w przypadku ofert promocyjnych produkty dodatkowe trzeba utrzymywać przez 36 miesięcy. Trzeba się jednak „pilnować”, gdyż brak ich spełnienia chociażby w jednym z tych miesięcy powoduje automatyczną podwyżkę marży na pozostały okres kredytowania.

Marża: Aktualną ofertę specjalną: „Wakacyjna oferta” oceniamy... chłodno. Cieszy nas fakt, że oprocentowanie kredytu dzięki zastosowaniu wskaźnika WIRON jest niższe niż to które oferuje konkurencją... martwią nas za to wysokie (jedne z najwyższych w stawce) marże.

Oferta specjalna: Mieszkaj wygodnie na swoim

- 2,34% z prowizją 1,25% (wariant „Lekka rata”)
- 2,39% z prowizją 0,00% (wariant „Łatwy start”)

Proces: Przeciętnie, raczej wolny. Aktualnie decyzji kredytowej możemy spodziewać się po około 20-24 dniach roboczych.

Ocena ogólna: Bank z przejrzystą ofertą i sporą ilością argumentów za jego wyborem: atrakcyjne oprocentowanie kredytu – przede wszystkim ze względu na zastosowanie wskaźnika WIRON, niskie koszty początkowe, darmowa wcześniejsza spłata czy łatwe do spełnienia warunki dotyczące wymaganych produktów dodatkowych...



MILLENNIUM

UWAGA: Bank ogłosił zawieszenie (od 01.03.2023 do odwołania) sprzedaży kredytów hipotecznych ze zmienną stopą procentową. Z informacji przekazanej przez bank wynika, że wstrzymanie związane jest z pracami nad wdrożeniem nowej oferty kredytu hipotecznego opartego o wskaźnik referencyjny WIRON.



Wprowadzenie: Solidny bank dla aktywnych klientów z wysokimi dochodami, szukających oferty z minimalnym wkładem własnym (dostępna oferta na 90% LTV) oraz niskimi kosztami początkowymi. Jeśli chodzi zaś o marże kredytowe... to jest bardzo drogo i nieatrakcyjnie! Uwaga, nie dotyczy to „starych klientów” – tutaj cenowo jest ok, bez rewelacji... ale ok (szczegóły niżej)!

Koszty początkowe: BRAK! Prowizja za udzielenie to okrągłe 0,00% zarówno dla oferty standardowej jak i ofert promocyjnych.

Wcześniejsza spłata: Bank przyjmuje tu niestandardowe, ale w miarę korzystne dla klientów rozwiązanie: częściowa nadpłata kredytu jest bezpłatna, z kolei całkowita spłata to opłata rzędu 2,00% przez pierwsze 3 lata, następnie bez opłat.

Produkty dodatkowe: Nie jest źle, ale nie jest też optymalnie. Lista wymaganych produktów dodatkowych jest dość długa i uciążliwa. Klienci pragnący skorzystać z oferty promocyjnej (a co za tym idzie uzyskać obniżkę marży) muszą bowiem: zakupić ubezpieczenie na życie, założyć konto i przelewać na nie wynagrodzenie a także... spełnić „ulubiony” przez nas warunek: w każdym miesiącu wykonywać minimum 15 transakcji płatniczych lub bezgotówkowych na koncie w mBanku!!

Marża: Aktualna promocja: „Cztery pory roku we własnym m” (zarówno dla LTV 90% jak i 80%) plasuje ofertę na końcu stawki! W tym momencie są to praktycznie najwyższe marże na rynku:

- od 3,80% dla LTV 90%, klient Intensive (Nowy klient)
- od 3,30% dla LTV 80%, klient Intensive (Nowy klient)

Uwaga: Zwróć uwagę, że jeśli nie spełniasz warunków promocji (tzn. zdaniem banku masz za niskie dochody lub jesteś zbyt mało „aktywny”) marże będą wyższe i jeszcze mniej atrakcyjne:

- 4,00% dla LTV 90%, (Nowy klient)
- 3,50% dla LTV 80%, (Nowy klient)

Uwaga: Bardzo dobra informacja! Wszyscy klienci banku posiadający od przynajmniej 6 miesięcy ROR z określonym zasileniem lub inny produkt kredytowy mogą liczyć na preferencyjne warunki i atrakcyjną marżę. Wspomniana grupa otrzymaj obniżkę w wysokości 1,35 p.p. (od wyżej wspomnianych parametrów)! Oznacza to nie mniej ni więcej tylko marżę na poziomie:

- od 2,45% dla LTV 90%, klient Intensive (Obecny klient banku)
- od 1,95% dla LTV 80%, klient Intensive (Obecny klient banku)

Lub gdy nie spełniasz wymogów „dochodowych”

- 2,65% dla LTV 90%, (Obecny klient banku)
- 2,15% dla LTV 80%, (Obecny klient banku)

Proces: Szybki. Decyzji kredytowej można spodziewać się po około 16 dniach kalendarzowych, czyli po 10-12 dniach roboczych.

Ocena ogólna: Biorąc pod uwagę parametry typu: koszty początkowe, produkty dodatkowe i proces – śmiało możemy powiedzieć, że jest bardzo dobrze! Jeśli jednak popatrzymy na marżę – jest bardzo źle!* Nie jest to jednak przypadek a celowe działanie banku mające na celu zmniejszenie atrakcyjności oferty w oczach potencjalnych klientów banku.

* Nie dotyczy „starych klientów”! Dla nich marżowo jest jedynie źle = drogo ;)



Wprowadzenie: Bank uniwersalny. Posiada zarówno ofertę dla szukających kredytów z minimalnym wkładem własnym (maksymalny poziom LTV – 90% dotyczy wyłącznie lokali mieszkalnych, ale jednak), jak i dla tych szukających finansowania z oprocentowaniem stałym. Coś dla siebie znajdą tu też Ci którzy chcieliby otrzymać kredyt w walucie obcej (jeden z dwóch banków na rynku). Atrakcyjne marże (zarówno dla LTV 90% jak i 80 %) oraz dość szeroka dostępność oferty (brak ograniczeń co do wymaganych dochodów, czy szeroka akceptacja różnych ich źródeł).

UWAGA: od dnia 24.05.2021 bank nie udziela już kredytów w GBP i USD, nadal można wnioskować o: EUR, NOK i SEK

Koszty początkowe: Niestety występują i nie da się ich ominąć. Do wyboru mamy jedną z trzech opcji:

- prowizja w wysokości 1,99% kwoty kredytu (kosztem wyższej marży)
- prowizja 0,00% oraz ubezpieczenie od utraty pracy 1,9656% (co polepsza warunki marżowe)
- prowizja 1,25% oraz ubezpieczenie od utraty pracy 1,9656% (wariant najdroższy, ale najkorzystniejszy pod kątem marży)

Z naszych obliczeń wynika, że optymalny jest wariant drugi, ten z ubezpieczeniem, ale bez prowizji.

Wcześniejsza spłata: Niestety, też występuje i też nie da się jej ominąć. Opłata pobierana jest przez pierwsze 3 lata a jej wysokość to mniejsza z kwot: 3% od nadpłaconej kwoty kredytu lub wysokość odsetek, które byłyby naliczone od spłaconej przed terminem części kredytu. Po 3 latach nadpłaty częściowe i spłata całkowita są bezpłatne.

Produkty dodatkowe: W naszej ocenie ten parametr wygląda umiarkowanie. Teoretycznie, mamy możliwość skorzystania z oferty jedynie z kontem – ale jest ona bardzo droga i nie znamy chyba nikogo kto by się na nią zdecydował. W przypadku wyboru oferty promocyjnej lista wymaganych produktów dodatkowych jest dość długa, jednak produkty te nie są uciążliwe (np. brak wymaganych obrotów), jak ma to często miejsce u konkurencji. Dla korzystających z promocji wymagane są: ubezpieczenie nieruchomości, karta kredytowa, konto z kartą debetową oraz przelewami wynagrodzenia. Do tego, jeśli nie chcemy zapłacić prowizji, bądź też chcemy obniżyć jej wysokość konieczny będzie zakup ubezpieczenia od utraty pracy – tzw. CPI (koszt: 1,9656%).

Marża: Patrząc na tzw. siatkę marż oferta w zależności od poziomu LTV wygląda albo średnio (dla LTV 90%), albo całkiem atrakcyjnie (dla LTV 80%).

Dla LTV 90%

- 2,60% dla oferty bez ubezpieczenia od utraty pracy, z prowizją
- 2,50% dla oferty z ubezpieczeniem od utraty pracy, bez prowizji
- 2,45% dla oferty z ubezpieczeniem od utraty pracy, z prowizją

Uwaga: w przypadku kredytów z wkładem własnym mniejszym niż 20%, bank stosuje tak zwane ubezpieczenie niskiego wkładu własnego polegające na podwyższeniu marży (do momentu osiągnięcia poziomu LTV poniżej 80%) o 0,20 p.p. a to trzeba przyznać sporo i powoduje dodatkowe zmniejszenie atrakcyjności tej oferty.

Dla LTV 80%:

- 1,99% dla oferty bez ubezpieczenia od utraty pracy, z prowizją
- 1,89% dla oferty z ubezpieczeniem od utraty pracy, bez prowizji
- 1,84% dla oferty z ubezpieczeniem od utraty pracy, z prowizją

Proces: W dużej mierze szybkość procesu kredytowego zależy od wnioskowanej kwoty kredytu. Dla wniosków w kwocie do 500 000 zł decyzję jesteśmy w stanie otrzymać w czasie do 21 dni kalendarzowych (czyli szybko). W przypadku wyższych kwot kredytu analiza odbywa się przez centralę banku, co wiąże się z wydłużeniem procesu i jednocześnie oznacza, że musimy uzbroić się w cierpliwość. Na decyzję, w takich sprawach możemy czekać nawet do 20-25 dni roboczych.

Ocena ogólna: Naszym zdaniem warto zapoznać się z ofertą. Na plus: w miarę atrakcyjne marże (zwłaszcza dla LTV 80% i mniej) oraz możliwość uzyskania kredytu w walucie (EUR, NOK i SEK). Minusami, z naszej perspektywy są: wysokie koszty wejścia i wyjścia oraz występowanie ubezpieczenia niskiego wkładu własnego (dla kredytów powyżej 80% LTV).



Wprowadzenie: Największy i najbardziej polski bank w naszym zestawieniu ;) a jak wszyscy wiemy „noblesse oblige” ... i faktycznie bank staje na wysokości zadania. Każdy znajdzie tu coś dla siebie: kredyty na 90% - są, na 80% i mniej – są, ze stałą stopą procentową – też są! Co więcej znajdziemy tu też najtańszą, niezależnie od poziomu LTV, marżę na rynku. Co prawda obowiązuje ona TYLKO w pierwszym roku kredytowania, ale jednak, niżej nie schodzi nikt!

Koszty początkowe: Niestety najtaniej nie jest. Mamy do wyboru dwa podejścia – albo oferta z prowizją, albo oferta promocyjna: Pakiet Własny Kąt Hipoteczny (kontem, ubezpieczeniem od utraty pracy i kartą kredytową). Dla wahających się czy jest w ogóle sens rozważyć „opcję pakietową”, dodamy od razu dwa wyjaśnienia:

- Koszt ubezpieczenia w „Pakiecie” to co prawda 3,25% (za 4 letni okres ubezpieczenia) – ale w zamian otrzymujemy: obniżkę marży do poziomu 1,10% przez pierwsze 12 miesięcy kredytowania, oraz niższą marżę (o około 0,30p.p.) przez pozostały okres kredytowania
- Choć nie jesteśmy fanami bankowych ubezpieczeń – zwłaszcza tych od utraty pracy – to matematycznie, akurat ten wariant opłaca się bardziej, gdyż w porównaniu do opcji z prowizją taniej jest już w trzecim roku kredytowania, nie wspominając nawet o korzyściach w dłuższym okresie

Wcześniejsza spłata: Jak na największy polski bank przystało, opłata za wcześniejszą zarówno całkowitą jak i częściową spłatę kredytu nie występuje.

Produkty dodatkowe: Lista dostępnych tu opcji jest dość długa i zróżnicowana, a ich zakup oznacza obniżkę marży. Do wyboru mamy: konto, przelewy wynagrodzenia, kartę kredytową, ubezpieczenie na życie czy ubezpieczenie od utraty pracy. Trzeba jednak od razu zauważyć, że odczuwalny wpływ na marżę mają jedynie: ubezpieczenie od utraty pracy i deklaracja wpływu minimum 3k na rachunek (każda z tych opcji obniża marżę o 0,15 p.p.).

Marża: Naszym zdaniem cena kształtuje się na umiarkowanym poziomie. Można nawet powiedzieć, że dla kwot kredytów powyżej 200 000 zł jest całkiem interesująca. Nie możemy jednak

zapomnieć o małym „ale” ... Szczerze powiedziawszy bank posiada chyba najbardziej skomplikowany sposób ustalania wysokości marży na rynku. Podobnie jak inne banki i tu bierze się pod uwagę wkład własny czy wysokość kwoty kredytu, tyle że w banku nr 1 na rynku uwzględnić musimy jednocześnie 4 różne poziomy wysokości wkładu oraz 16 (!!!) różnych przedziałów kwoty kredytu... Nie licząc oczywiście obniżek za zakup 5 różnych produktów dodatkowych. Na dokładkę uwzględnić trzeba jeszcze potencjalną obniżkę dla „stałych klientów” ORAZ... wisienkę na torcie, czyli obniżkę marży za... lokalizację nieruchomości ☺.

Oto przykład marż, na które można liczyć dla kredytów z przedziału 300k-350k (wariant Pakiet Własny Kąt Hipoteczny, zasileniem konta, kartą kredytową i obniżką za zakup lokalu mieszkalnego poza miastem stołecznym Warszawa):

- 1,10% w pierwszym roku, następnie 2,71% dla LTV 90%
- 1,10% w pierwszym roku, następnie 2,20% dla LTV 80%

Oto przykład marż, na które można liczyć dla kredytów z przedziału 300k-350k (wariant promocyjny z prowizją 0,50%, z ubezpieczeniem na życie, zasileniem konta, kartą kredytową i obniżką za zakup lokalu mieszkalnego poza miastem stołecznym Warszawa):

- 2,79% - dla LTV 90%
- 2,28% - dla LTV 80%

Uwaga! Dla kredytów z LTV powyżej 80% trzeba doliczyć do marży 0,25 p.p. – tytułem stosowanego przez bank ubezpieczenia niskiego wkładu własnego!

Proces: Sprawnie i dość szybko. Decyzji można się spodziewać najpóźniej w 21 dniu kalendarzowym (czyli po około 12-14 dniach roboczych) – często jednak bank „wyrabia” się w odczuwalnie krótszym okresie.

Ocena ogólna: Naszym zdaniem PKO to bank, w którym każdy znajdzie coś dla siebie. Niekoniecznie będzie to najtańsza oferta na rynku, ale z interesującymi i wartymi do rozważenia elementami np. najniższy na rynku poziom marży przez pierwsze 12m kredytowania, który pozwala na „zaprzyjaźnienie się” z obciążeniem jakim jest kredyt hipoteczny ☺.

SANTANDER

Wprowadzenie: Bank dla każdego. Znajdziemy tu oferty zarówno dla tych którzy pragną minimalizować wysokość wkładu własnego (max LTV to 90%) jak i dla tych, którzy szukają solidnej oferty z oprocentowaniem stałym. Warto tu zauważyć, że jako jedna z niewielu instytucji na rynku, bank „docenia” swoich dotychczasowych klientów (tzw. Klient wewnętrzny) specjalnymi warunkami (niższa marża). Korzystniejsze warunki cenowe znajdują tu również klienci lepiej zarabiający - tzw. Select. (powyżej 10k miesięcznie, dla jednej osoby lub 15k miesięcznie dla gospodarstwa domowego).

Koszty początkowe: Mamy do wyboru dwie opcje: 2,00% prowizji lub wariant zdecydowanie przez nas preferowany, tzn. zamiana prowizji na ubezpieczenie na życie. Dlaczego naszym zdaniem jest to korzystniejsza opcja? Bo obniża on początkowe koszty do zera, a koszt wymaganego przez 5 lat ubezpieczenia na życie (płatnego miesięcznie), jak pokazują obliczenia jest łącznie niższy niż wysokość prowizji (2,00%). Poza tym rozkładamy go w czasie i uzyskujemy dodatkowy atut w postaci polisy chroniącej nasze życie.

Wcześniejsza spłata: Jeśli chodzi o wcześniejszą spłatę, bank pobiera prowizję przez pierwsze 3 lata (1,00%), przy czym pierwsza nadpłata do wysokości do 50% kwoty kredytu jest z tej opłaty zwolniona.

Produkty dodatkowe: Lista dostępnych produktów jest krótka, można powiedzieć, że „standardowa” i średnio uciążliwa w utrzymaniu. Sami decydujemy z których opcji chcemy skorzystać, a każdy wybór obniża marżę kredytu. Do wyboru mamy: obniżkę o 0,20 p.p. za konto z wpływami wynagrodzenia (w wysokości uzależnionej od kwoty kredyt/segmentu klienta), obniżkę o 0,10 p.p. za kartę kredytowa z obrotem min 500 zł mieś) lub obniżkę o 0,10 p.p. za ubezpieczenie nieruchomości. Wszystkie produkty wymagane przez 5 lat.

Marża: Tak jak pisaliśmy na początku, dużo się tu dzieje. Poziom cen uzależniony jest od kilku czynników takich jak: wysokość wkładu własnego (LTV), grupa klienta (wewnętrzny/zewnętrzny) czy dochody klienta (Select) oraz wysokość wkładu własnego a to niestety zmniejsza przejrzystość i dostępność ofert.

Jeszcze do niedawna było drogo lub bardzo drogo. Nowy cennik obowiązujący od 19.02.2024 nieco zmienia jednak tą sytuację. Dzięki zastosowanym obniżkom oferta banku ponownie zaczyna robić się interesująca (zwłaszcza jeśli chodzi o nowych klientów banku). Nie jest jeszcze optymalnie...ale robi się zachęcająco.

Przykładowe marże dla klientów WEWNĘTRZNYCH z grupy Select (po uwzględnieniu cross-sell):

- od 2,85% – dla kredytów z wkładem własnym poniżej 20%
- od 2,60% – dla kredytów z wkładem własnym 20% i większym

Przykładowe marże dla klientów ZEWNĘTRZNYCH z grupy Select (po uwzględnieniu cross-sell):

- od 3,05% – dla kredytów z wkładem własnym poniżej 20% (najdrożej na rynku)!
- od 2,80% – dla kredytów z wkładem własnym 20% i większym

Proces: W ostatnich dniach odczuwamy lekkie przyspieszenie. Nadal nie możemy powiedzieć, że jest szybko bo decyzji kredytowej można spodziewać się najwcześniej po około 18-22 dniach roboczych... W najbliższym czasie spodziewamy się jednak odczuwalnego przyspieszenia (zakończenie procesowania ostatnich wniosków na Kredyt Bezpieczny 2%).

Ocena ogólna: Było słabo... jest nieco lepiej. Nowy, wprowadzony 19go marca 2024 cennik powoduje, że oferta banku znów staje się interesująca. Bank nadal ma swoje mocne strony w postaci braku prowizji za udzielenie czy mało uciążliwego cross sellu, premiuje też niższymi cenami swoich „starych klientów”. Cieszą nas pierwsze obniżki marż, czekamy jednak na zdecydowanie więcej 😊.



DANE KONTAKTOWE:

Jeżeli zastanawiasz się nad zakupem nieruchomości na kredyt mieszkaniowy i chciałbyś aby ktoś pomógł Ci w:

- Sprawdzeniu zdolności kredytowej
- Dobraniu ofert bankowych
- Wypełnieniu wniosków kredytowych
- Procesie kredytowym

lub masz inne pytania, pisz / dzwoń, chętnie pomożemy!

Działamy na terenie całej Polski, również zdalnie!

RM KREDYTY HIPOTECZNE
Specjalizacja Kredyty Hipoteczne
Obszar działalności – cała Polska
www.rm kredyty.pl/kontakt
www.RMKREDYTY.pl
www.TAJNABRONKREDYTOBIORCY.pl



KREDYTY HIPOTECZNE

Ronald Szczepankiewicz & Magdalena Łyczko - Hałaszczyk